

見つけよう 自店の顧客の 遊び方



1部 自店のお客様を分解する

- ・お客様のことを性別・年代だけで決めつけていませんか。
- ・お客様がパチンコ以外にしていることを知っていますか。
- ・お客様との最初のコミュニケーション、苦戦していませんか。

講師紹介

エンビズ総研
代表取締役 藤田 宏

2部 お客様スタイル重視営業のススメ

- ・遊技機選定は「お客様のスタイル」に沿って決める。
- ・目標予算から搾り取る営業の限界を直視せよ。
- ・押しつけではなくお客様のスタイルにあわせた店づくり。

講師紹介

エンビズ総研
マーケティングプロデューサー
永井 優志

書籍進呈

本セミナーご参加の
Aclub 会員の皆様に
「プレイヤー調査2017」
を進呈いたします。

※書籍は、後日発送となります。

東京会場

2月7日(火)

14:00~17:00 受付 13:30~
アキバプラザ 6F

大阪会場

2月14日(火)

14:00~17:00 受付 13:30~
エース電研大阪元町ビル 5F

受講費

一般：1万円
Aclub 会員：5,000円

お申込 の流れ

申込書に
必要事項を記入して
FAXしてください。

請求書をFAXいたします。
受講費を指定口座へ
お振込ください。

入金を確認次第、
会場地図の載った受講票を
FAXいたします。

お問い合わせはこちら

担当：端山

☎ 03(5289)4753

■申込締切：開催日4営業日前。■振込手数料は貴社にてご負担願います。■お申込から3営業日以内に請求書が届かない場合、お手数ですがご連絡ください。■お申込後、出席が不可能になった場合は開催日3営業日前までに必ずご連絡ください。受講費を払い戻しいたします。開催日の3営業日前以降のキャンセルにつきましては、払い戻しはいたしかねます。あらかじめご了承ください。

株式会社エンタテインメントビジネス総合研究所行

Aclub® 2月セミナー 申込書



FAX
番号

03(5289)4752

日程/会場	<input type="checkbox"/> 2月7日(火) / 東京(秋葉原)		<input type="checkbox"/> 2月14日(火) / 大阪(なんば)	
会社名	フリガナ <small>現在非会員で詳細を知りたい方は「問合せ」に○をしてください</small>			
申込者 氏名	フリガナ	店鋪名:		
	役職名:	部署名:		
申込担当者も参加 <input type="checkbox"/>	TEL	FAX		
受講者① 氏名	フリガナ	部署/役職	受講者② 氏名	フリガナ 部署/役職

<http://www.eb-i.jp>

こちらのサイトでもお申込みいただけます

*申込書に記載いただいた内容は、受講票の送付や不明点の確認等に利用させていただきます。
また、当社のサービス内容の告知をさせていただくこともございます。