

パチンコ店経営企業の多角化経営 「新規事業計画」の すすめ方を大公開!

セミナー終了後、無料相談会 開催!!

昨今の経営環境に直面している経営者や経営幹部の皆さまには「これからどうやって売上を伸ばしていけばいいのか…」と頭を抱えている方も少なくないことでしょう。

この課題を解決する経営手法が「多角化経営」です。成功事例を分析し「自分のところに適用したらうまくいくかもしれない」と考えられるかどうか重要で、これだけで新規事業の成功確率は格段に高くなるのです。

楽観的に考え発想し、悲観的に検証し、楽観的に行動することが挑戦するときのコツ! 新しい発想で明るい未来を築くヒント満載のセミナーです。

一 多角化経営における新規事業計画の作りかた

- 新規事業で何をするのか選ぶ基準をもつ
- 順列組合せを入れ替えるとビジネスチャンスが広がる
- M&A は最短で即時売上計上で人も組織もついてくる

一 メリットとデメリット

- シナジー効果の判断は、
本業ではなく経営リソースです
- 決算資料から新規事業を可視化する方法を公開
- 既存組織のままではうまくいかなくなる理由とは

一 新規事業のすすめ方

- ファシリテーターの役割と育成
- 経営者の決断
- 楽観的に考え悲観的に数値化し楽観的に実行する

【事例紹介】

- ・ フェーネラルビジネスへの後発参入モデル 初公開!
- ・ 公的事业は安定力抜群! 高速道路 SAPA 事業のからくり

【講師】

エンビズ総研 経営コンサルタント
中辻 寿夫

大手派遣会社にて研究開発部門向け人事コンサルティングに従事。退社後、新しい市場開拓手法を開発。エンビズ総研入社後のテーマは、パチンコ店の進化とリソース活用型多角化経営の実現。すぐに使えるアイデアを提供し、最後まで逃げないコンサルタントとして経営者の信頼は厚い。

<日時>

2月27日(水)

14:00~17:00

※受付 13:30~、相談会 17:00~

<会場>

アキバプラザ 6F(東京・秋葉原)

<受講費>

Aclub 会員 : 5,000 円

一般 : 1 万円

お申込
の流れ

申込書に
必要事項を記入して
FAX してください。

請求書を FAX いたします。
受講費を指定口座へ
お振込ください。

入金を確認次第、
会場地図の載った受講票を
FAX いたします。

お問い合わせはこちら

担当: 端山

☎ 03(5289)4753

■申込締切 : 開催日4営業日前。■振込手数料は貴社にてご負担願います。■お申込から3営業日以内に請求書が届かない場合、お手数ですがご連絡ください。■お申込後、出席が不可能になった場合は開催日3営業日前までに必ずご連絡ください。受講費を払い戻しいたします。開催日の3営業日前以降のキャンセルにつきましては、払い戻しはいたしかねます。あらかじめご了承ください。

株式会社エンタテインメントビジネス総合研究所行

Aclub® 2月セミナー 申込書

FAX
番号

03(5289)4752

日程/会場	2月27日(水) / 東京(秋葉原)		<input type="checkbox"/> 多角化の無料相談を希望する(1社15分程度)	
会社名	フリガナ _____ 現在非会員で詳細を知りたい方は「問合せ」に○をしてください			
申込者 氏名	フリガナ _____	店鋪名 : _____		Aclub® 会員番号 : _____ or 問合せ
役職名 :	_____	部署名 : _____		
申込担当者も参加 <input type="checkbox"/>	TEL _____	FAX _____		
受講者① 氏名	フリガナ _____	部署/役職 _____	受講者② 氏名	フリガナ _____
				部署/役職 _____

http://www.eb-i.jp

こちらのサイトでもお申込みいただけます

○ご提供いただいた個人情報は弊社ホームページに掲載された利用規約の第2章プライバシーポリシーにある利用目的の範囲内で取り扱います。

○今後このような FAX 情報の停止をご希望の方は、恐れ入りますが右記にチェックの上ご返信ください。 FAX送信停止希望